



Werden Sie Teil unseres SWARCO Teams

Teamleiter Vertrieb (m/w/d)

Standort: Gaggenau/ Baden-Württemberg/ Deutschland | Vollzeit | Onsite

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Verantwortung für die Führung und die kontinuierliche Weiterentwicklung des Vertriebsteams im Außendienst, mit einem speziellen Fokus auf das Kommunalgeschäft und die öffentliche Hand
- Um die Vertriebsziele zu erreichen und bestenfalls zu übertreffen, entwickeln und setzen Sie strategische Vertriebspläne um und berücksichtigen dabei die Besonderheiten von Ausschreibungen nach VOB, UVgO, VOL
- Sie sind verantwortlich für die laufende Steuerung der Preisbildung des gesamten Produktportfolios, insbesondere gegenüber Nicht-Vertragskunden, zusätzlich analysieren Sie regelmäßig die Vertriebsergebnisse und leiten Maßnahmen zur Umsatz- und Margensteigerung ab
- An Ausschreibungsverfahren nehmen Sie aktiv Teil, erstellen Angebote, führen Preisverhandlungen mit Entscheidungsträgern der öffentlichen Hand und bauen langfristige Kundenbeziehungen durch individuelle Lösungskonzepte aus
- Sie identifizieren neue Geschäftsmöglichkeiten durch Marktanalysen, insbesondere im Bereich E-Commerce, und tragen zur Entwicklung innovativer Geschäftsmodelle sowie zur Erweiterung und Optimierung des Produktportfolios im Sektor Verkehrstechnik bei

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium in Wirtschaftswissenschaften, Ingenieurwesen oder einer vergleichbaren Qualifikation mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise in der Verkehrstechnik oder einem ähnlichen technischen Bereich, mit Kenntnissen im Kommunalgeschäft und Erfahrung im Umgang mit der öffentlichen Hand, zeichnet Sie aus
- Durch Ihr technisches Verständnis sowie nachweisliche Erfahrung in der Teilnahme an öffentlichen Ausschreibungen und der Arbeit mit VOB, UVgO, VOL, einschließlich der Erstellung und Verhandlung von Angeboten heben Sie sich von anderen Bewerbern ab
- Erfahrungen im Bereich E-Commerce und im Umgang mit Web-Shops, gepaart mit Interesse an der Entwicklung und Implementierung neuer Geschäftsmodelle, sind von Vorteil
- Führungsqualitäten, Teamfähigkeit und die Fähigkeit, Mitarbeiter zu motivieren und weiterzuentwickeln, gehören ebenso zu Ihren Stärken wie Verhandlungsgeschick und ein hohes Maß an Kundenorientierung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie die Bereitschaft zu Dienstreisen komplettieren Ihr Qualifikationsprofil

Ihr Benefit

- Es erwartet Sie ein herzliches und hilfsbereites Team sowie eine teamorientierte und freundliche Unternehmenskultur
- Als internationaler Konzern bietet SWARCO einen sicheren Arbeitsplatz und die Möglichkeit, sich weiterzuentwickeln
- Ein großer Gestaltungs- und Verantwortungsspielraum ermöglicht es Ihnen, mit SWARCO zu wachsen
- Profitieren Sie von einer gründlichen Einarbeitung und regelmäßigen Weiterbildungsmaßnahmen (intern und extern)
- 30 Tage Urlaub sowie eine gute Bezahlung mit Zuschlägen und Spesen sind selbstverständlich
- Wir bieten einen 40%igen Zuschuss zu Ihrer betrieblichen Altersvorsorge (bAV), weit mehr als der

- gesetzliche Zuschuss von 15%, sowie vermögenswirksame Leistungen
- Ihre Gesundheit ist uns wichtig: Profitieren Sie von E-Bike Leasing und 100 € jährlichen Zuschuss zu SWARCOFIT-Angeboten
- Unser Angebot für Ihr persönliches Wohlbefinden: Wenn Sie es brauchen steht Ihnen kostenfrei und unbürokratisch eine externe 1:1 Beratung zur Seite

Die Zukunft beginnt heute. Ihre auch?

Werden Sie ein Teil von SWARCO. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung via Online Tool.

Jetzt bewerben

 Via WhatsApp bewerben

SWARCO DAMBACH GmbH

HR Abteilung
Adolf-Dambach-Strasse 7
76571 Gaggenau

Nähere datenschutzbezogene Informationen finden Sie [hier](#).