Werden Sie Teil unseres SWARCO Teams als

Head of Sales (m/w/d)

Standort: Perchtoldsdorf / Niederösterreich / Österreich | Vollzeit (38,5h) | Hybrid

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Gewinnung neuer Kunden sowie aktive Betreuung von Bestandskunden
- Führung und Entwicklung unseres Sales Teams
- Prozessoptimierung und weiteres Vorantreiben der Digitalisierung im Vertrieb (z.B. Web-Shop)
- Planung, Steuerung und Kontrolle von Umsatz- und Ergebniszielen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Vertrieb, Produktmanagement, R&D und Operations
- Schnittstelle zu allen Stakeholdern (Endkunde, Vertriebspartner, Berater etc.) in internationalen Projekten
- Mitarbeit auch im operativen Vertrieb, Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Regelmäßiger Besuch von Veranstaltungen zur Netzwerkpflege inkl. Unternehmens(re)präsentation bei Messen
- Evaluierung von Markt-und Mitbewerberanalysen

Ihr Profil

- Mehrjährige Verkaufs- und Führungserfahrung im internationalen B2B Vertrieb einer KMU bzw. Großunternehmens
- „KPI-driven personality“ mit erfolgreich abgeschlossener Ausbildung
- Fundierte Kenntnisse von Vertriebsstrategien, -prozessen und –technologien
- Ausgeprägte IT-Affinität und sicherer Umgang mit CRM-Systemen
- Freude an der (Re)Präsentation des Unternehmens und des Portfolios
- Hohe Ziel- sowie Ergebnisorientierung, Eigenmotivation und strukturierte Arbeitsweise
- Lösungsorientierter Unternehmergeist mit Qualitäts-und Verantwortungsbewusstsein
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke mit sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen
- Selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Reisebereitschaft (bis 50%)

Ihr Benefit

- Internationales Umfeld und abwechslungsreiches Betätigungsfeld
- Gestaltungs- und Verantwortungsspielraum, der es Ihnen ermöglicht, mit SWARCO zu wachsen
- Direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung
- Betriebliche Gesundheitsförderung (zB Impfaktionen, Vorsorgeuntersuchung ..), JobRad, Geburtstagsurlaub
- Mitarbeiterevents (Betriebsausflug, Weihnachtsfeier, Business Run etc.)
- Essenszuschuss, Kaffee/Tee/Wasser zur freien Entnahme
- Flexible Arbeitszeiten inkl. der Möglichkeit zu Home Office
- Herausfordernde und spannende Aufgaben

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt entspricht unserem Kollektivvertrag der Elektro-und Elektronikindustrie. Ihr tatsächliches Jahreseinkommen aus Fixgehalt und variablem Gehaltsbestandteil ist marktkonform und wird abhängig von Ihrer Qualifikation und Erfahrung festgelegt.

Die Zukunft beginnt heute. Ihre auch?

Werden Sie ein Teil von SWARCO. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung via Online Tool.

Jetzt bewerben

Via WhatsApp bewerben

SWARCO FUTURIT Verkehrssignalsysteme Ges.m.b.H.

Personalabteilung
Mühlgasse 86
A - 2380 Perchtoldsdorf

Nähere datenschutzbezogene Informationen finden Sie hier.